

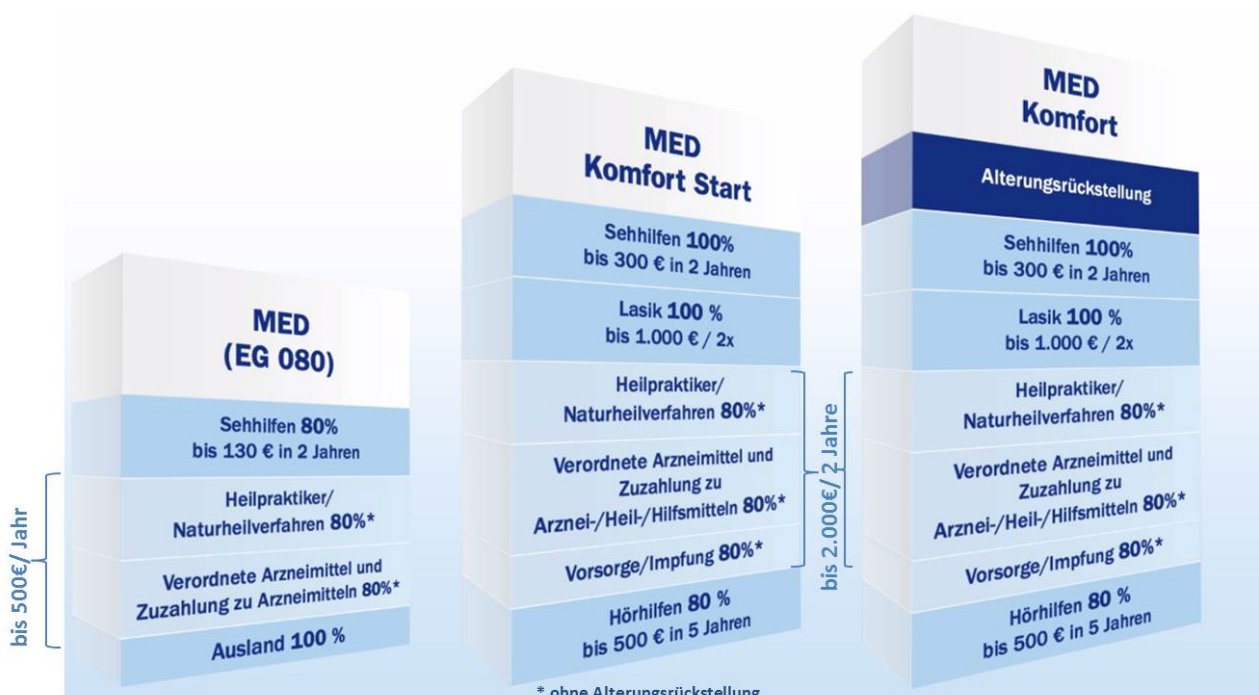
## NEU: Ambulante Zusatzversicherung MED für alle gesetzlich Krankenversicherten

Wir freuen uns, Ihnen heute mit MED die Abrundung unseres Produktportfolios in der ambulanten Zusatzversicherung vorstellen zu können. Bei der Produktentwicklung stand in erster Linie der **Kunde im Fokus**.

Sowohl **Kunden als auch Vertriebspartner wurden im Vorfeld befragt**, worauf es ihnen ankommt:

- Besonders hohes Kaufinteresse im Bereich der Zusatzversicherung bei Zahnschutz, gefolgt vom Wunsch nach ambulanter Zusatzversicherung
- Kunden achten dabei stark auf den Preis
- Kunden fragen insbesondere Leistungen für Brille, Heilpraktiker und Vorsorge nach
- Unkomplizierte Leistungen und Regeln in einer Zusatzversicherung
- Einfache Gesundheitsprüfung mit Entscheidungsklarheit direkt beim Kunden

Das alles bietet AXA jetzt mit der Tariffreihe MED. Mit MED stehen drei Tarife zur Auswahl, für jeden das richtige Paket.





Mit unserem **Produktfilm** „Große Leistung – kleiner Preis“ verschaffen Sie sich schnell und kompakt einen Überblick zur neuen Tariffreihe MED mit allen Vorteilen. Den Film finden Sie auf unserer [Produktseite](#) im Makler-Extranet.

### Die Vorteile der neuen ambulanten Zusatzversicherung im Einzelnen

- Bei Heilpraktikern/ Naturheilverfahren orientieren wir uns am Hufeland-Verzeichnis, welches mittlerweile Marktstandard bei Zusatzversicherungen ist.
- Vorsorgeuntersuchungen und Impfungen erstatten wir ohne Begrenzung auf gesetzliche Programme und außerhalb der Altersgrenzen.
- Es besteht die Wahl zwischen dem Tarif mit Alterungsrückstellung (MED Komfort) oder ohne Alterungsrückstellung (MED Komfort Start). Ein späterer Wechsel ist ohne erneute Gesundheitsprüfung möglich.
- Die einfache Gesundheitsprüfung kommt bei *MED Komfort* bzw. *MED Komfort Start* mit einer Frage aus. Entweder nehmen wir an oder lehnen ab. Dabei verzichten wir auch auf einen Zuschlag bei Brillenträgern! Die Gesundheitsfrage und die Erläuterungen finden Sie [hier](#).
- Im Vergleich mit unseren Wettbewerbern stehen wir gut da. Genaueres dazu finden Sie in unserer [Wettbewerbsanalyse](#).
- Am Tarif EG 080, den wir jetzt *MED (EG 080)* nennen, ändert sich inhaltlich nichts. U.a. auch, weil er bereits Auszeichnungen erhalten hat, von der Zeitschrift ELTERN bzw. FOCUS MONEY.

### Verkaufsunterlagen

Ab sofort steht Ihnen eine Vielzahl von Verkaufsunterlagen zur Verfügung:

- [Verkaufshelfer Beratungsgespräch](#)
- [Korrespondenzbeilage](#)
- [Kundenflyer](#)
- u.v.m.

Alle Werbeunterlagen und weitere Informationen finden Sie auf unserer [Produktseite](#) im Makler-Extranet. Von dort aus können Sie zudem Unterlagen in gewünschter Menge bestellen.

### Online-Seminar

Im Rahmen eines Online-Seminars laden wir Sie gerne ein, sich intensiver über die Tariffreihe MED und unsere Zusatzversicherungen zu informieren. Für die Teilnahme am Online-Seminar erhalten Sie einen Weiterbildungspunkt gutgeschrieben.

Sie haben die Wahl zwischen zwei Terminen:

28. April 2016: 10 – 11 Uhr  
02. Mai 2016: 13 – 14 Uhr

Ihre Anmeldung kann bequem über den beigefügten Link erfolgen. Dort finden Sie auch weitere Informationen zum Procedere.

➤ [Anmeldung zum Online-Seminar](#)



## Ab 2. Mai 2016 auf Ihrer Beratungstechnologie verfügbar

In Kürze können Sie die neuen Produkte von AXA mit Hilfe unserer Beratungstechnologie rechnen.

### Onlinetarifrechner und Onlineabschluss

Ab dem 25. April 2016 finden Sie [hier](#) nach Ihrem Login den Online-Tarifrechner MED, sowie auch alle anderen Tarifrechner von AXA. Alternativ gelangen Sie über MyAXA-Makler zum Rechner. Dafür loggen Sie sich auf [www.AXA-Makler.de](http://www.AXA-Makler.de) mit Ihrem Benutzernamen und Passwort ein. Anschließend klicken Sie auf die Rubrik Tarifrechner / BT.

Für unsere Geschäftspartner bieten wir einen **personalisierten Onlineabschlusslink**, den Sie bei Ihrem [KV-Betreuer](#) anfordern und bequem auf Ihrer Homepage einbinden können. Mit einem Klick darauf kann Ihr Kunde die ambulante Zusatzversicherung MED direkt online abschließen. Nach Abschluss des Vertrages erhält er eine E-Mail mit den entsprechenden Vertragsunterlagen. Die Provision fließt automatisch auf Ihr Agenturkonto!

### Wir wünschen Ihnen viel Erfolg!

AXA hat mit MED Komfort bzw. MED Komfort Start die ideale Lösung mit dem perfekten Verhältnis von Preis und Leistung, nur einer Gesundheitsfrage und Ihrer Annahmemöglichkeit direkt beim Kunden. Das rechnet sich für Ihre Kunden und für Sie!

#### Tipp

Die Marktforschung sieht bei Frauen und Familien mit Kindern ein besonderes Potential. Zudem bestehen besonders hohe Verkaufschancen in der Kombination von ambulanter und Zahn-Zusatzversicherung.

Sichern Sie jetzt mehr Leistung für die Gesundheit Ihrer Kunden. Und nehmen Sie die ambulante Zusatzversicherung mit all ihren Vorteilen in Ihren Verkauf auf.

### Wir sind gerne für Sie da

Bei Fragen rund um die ambulante Zusatzversicherung MED steht Ihnen Ihr Maklerbetreuer gerne zur Seite.

Freundlich grüßt Sie  
Ihre AXA Krankenversicherung